

Grupo Sistema Global



MANUAL DE NEGOCIO

¡Bienvenido(a) al Grupo Sistema Global!

Antes de empezar, te quiero pedir que abras tu mente y tu corazón a posibilidades ilimitadas. Atrévete a soñar y permítenos enseñarte como estos sueños pueden hacerse realidad.

*¿Te gustaría ser un hispano de primera clase? ¿Vivir en la casa de tus sueños? ¿Manejar el auto que siempre has querido? ¿Mandar a tus hijos a las mejores escuelas y universidades? ¿Disponer de tiempo y libertad para dedicarle a tu pareja e hijos? ¿No tener que trabajar más en ese empleo desgastante y sin futuro? ¿Disfrutar de las mejores vacaciones y viajes? ¿No tener problemas económicos nunca mas en tu vida? Es decir **¡Vivir el sueño de abundancia que siempre haz tenido!***

Hay una realidad innegable y es que trabajando para alguien más, muchos de estos sueños sólo van a ser una ilusión. ***¡Nosotros tenemos la solución y queremos compartirla contigo!***

El **Grupo Sistema Global** es un equipo de personas exitosas y con amplia experiencia en los negocios que hemos decidido **trabajar unidos** para alcanzar las metas de realización y éxito que muchas personas ni siquiera se atreven a soñar. Hemos desarrollado un sistema de negocio simple y duplicable que está creando personas exitosas por todo el mundo.

El “**Sistema de GSG**” te enseñará paso a paso como reproducir los resultados que nuestros líderes han logrado. Cada uno de nuestros asociados recibe un entrenamiento de primera clase en el ámbito de negocios y superación personal con herramientas efectivas que aseguran su éxito. Nuestro equipo está haciendo historia en la industria del mercadeo en red y este es sólo el inicio.

El secreto de la abundancia es impresionante simple “Encuentra algo con lo que puedas ayudar a mucha gente y hazlo” tu vida se llenará de abundancia en todos los aspectos. La buena noticia es que estamos poniendo en tus manos ese “algo” con el que puedes bendecir muchas vidas.

***¡Tu futuro y el de tu familia dependen de que tomes acción de inmediato!
¡Estudia, aprende y aplica nuestro sistema ahora mismo!***

¡Te deseo mucho éxito y felicidad!

*Alberto Martínez,
Fundador del Grupo Sistema Global.*

Nuestra Misión:

Crear 10000 familias con Independencia Financiera en los próximos 5 años, Lo cual significa que tengan su casa pagada, su auto pagado y no tengan ningún tipo de deudas.

Cómo usar este manual:

En cuanto lo tengas en tus manos, léelo completamente. No trates de memorizarlo.

Vuelve a leerlo y observa como los pasos que se presentan son una secuencia sencilla, lógica y ordenada de cómo desarrollar tu negocio. Este es el mapa que debes seguir para hacerte Diamante.

Lo mas importante es que te reúnas con la persona que te invitó para que releen este documento y ejecuten los pasos básicos para hacer el lanzamiento de tu negocio.

Cuando se reúnan es muy importante que hayas revisado toda la información del negocio: videos, folletos y todo el material que tuviste en las manos. En esa reunión todas tus preguntas serán contestadas y organizarán las actividades para arrancar tu negocio. Ahora es tiempo de hacer planes para lograr el éxito!

NOTA: Si no has revisado la información como videos, folletos, páginas de Internet o documentos adicionales, hemos dado instrucciones precisas a la persona que esta contigo (tu patrocinador) para que no haga esta reunión. Estás por invertir tiempo, dinero y esfuerzo y muy probablemente involucrarás a tu familia en tus metas personales. Es nuestra responsabilidad el ayudarte a lograr el éxito si tú ESTAS SERIO en el negocio.

Toma un tiempo HOY mismo para revisar la información (si aun no lo haces) para que lo antes posible podamos organizar otra reunión para que logres tus metas. Ese es nuestro objetivo. Después de todo quieres ganar mucho dinero ¿no es asi?

“Dímelo y lo voy a olvidar; muéstrame y tal vez me acordaré, déjame participar y aprenderé”

~ Proverbio Chino

Lista de actividades (márcalas conforme las vayas realizando)

Tus primeras 48 horas:

- Inscríbete, llenando tu solicitud.
- Activa tu membresía, adquiriendo tu producto. Si vas a hacer el negocio adquiere tu paquete ESP-1 (\$195 una sola vez) que te califica para todos los beneficios del plan de negocio y activa tu auto-envío de \$50.
- Toma el producto. También dáselo a probar a tus familiares y amigos. Necesitas testimonios de salud de personas cercanas a ti.
- Establece tus “10 Metas” de este año y define “tu porqué” para hacer este negocio.
- Haz tu “lista de prospectos”

Durante tus primeros 7 días.

- Lleva a cabo tu LANZAMIENTO DE NEGOCIO invitando a tus amigos y familiares.
- Duplícate. Enseña a tus distribuidores a realizar las 8 actividades básicas.

Administración del tiempo

El tiempo es un recurso no renovable. Todos disponemos de tiempo limitado para trabajar, descansar, visitar a nuestros familiares, amigos y construir nuestro negocio. Por eso es muy importante que tengamos un plan para utilizar este valioso recurso. En la tabla de **Administración del Tiempo**, escribe en cada casilla la letra correspondiente a la actividad que haces todos los días.

Tabla de Administración del Tiempo

¡Liénala HOY mismo ¿Qué estas dispuesto a hacer para lograr el éxito?

“Estoy dispuesto(a) a establecer el siguiente compromiso de tiempo por los próximos meses”

Tiempo	Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado	Domingo
7:00 – 8:00							
8:00 – 8:30							
8:30 – 9:00							
9:00 – 9:30							
9:30 – 10:00							
10:00 – 10:30							
10:30 – 11:00							
11:00 – 11:30							
11:30 – 12:00							
12:00 – 12:30							
12:30 – 1:00							
1:00 – 1:30							
1:30 – 2:00							
2:00 – 2:30							
2:30 – 3:00							
3:00 – 3:30							
3:30 – 4:00							
4:00 – 4:30							
4:30 – 5:00							
5:00 – 5:30							
5:30 – 6:00							
6:00 – 6:30							
6:30 – 7:00							
7:00 – 7:30							
7:30 – 8:00							
8:00 – 8:30							
8:30 – 9:00							
9:00 – 9:30							
9:30 – 10:00							
10:00 – 10:30							
10:30 – 11:00							
11:00 – 11:30							
11:30 – 12:00							

T = Trabajo R = Recreación N = Negocio

M E T A S 2 0 1 2

Es sumamente importante definir tu **porqué** y las metas que quieres lograr. Considera que cuando inicias un negocio, hay un proceso de aprendizaje. Al hacer un compromiso diario de tiempo, podrás hacer que este proceso sea más breve. Te recomendamos que hagas un compromiso **mínimo de un año**.

¿Qué son las metas? *“Fin u objetivo a alcanzar”*. Hay dos actividades que te ayudarán a lograr tus metas en el 2012.

1. Escribe tus metas...

- Los sueños se convierten en metas cuando se tienen por escrito.
- Encuentra una meta que te inspire y que te ayude a liberar todo tu potencial (Tu porqué)
- Las metas te darán una visión que te permita mantenerte enfocado.
- Haz una lista de tus metas para este año (Personales, Financieras, Espirituales, Transcendentales)

Las Metas tienen que ser:

Por Escrito – Los sueños se convierten en metas cuando están por escrito.

Específicas – Mientras más específicas sean tus metas, es mucho más probable que las alcances. Por ejemplo, si quieres un Mercedes Benz (deberías definir el color, el modelo, las opciones, los accesorios, etc.)

Medibles – Para que sepas cuando has alcanzado una meta y cuando necesitas dedicarle más tiempo y esfuerzo. Por ejemplo, ganar \$500/semana.

Enfocadas – Debes tener una fecha límite para cada meta. Por ejemplo, alcanzar el rango de liderazgo PLATINO para septiembre de este año.

2. **Decreta tus metas.**

Todos los días lee tu hoja de metas en tiempo presente. Por ejemplo. Si tu meta es llegar a Diamante este año, tu decreto debería ser: “Yo soy Diamante”, Si tu meta es ganarte \$100,000 este año, tu decreto sería “Yo gano 100,000 al año”

El hecho de escribir y decretar diariamente tus metas genera varias cosas interesantes para ti:

- Te pone en el grupo del 1% de personas que tienen un plan de vida.
- Tu subconsciente recibe un mensaje poderoso todos los días y tu mente estará siempre alerta y en acción para hacer que tus metas se realicen.
- Al hacer tus decretos diariamente y en tiempo presente pones a trabajar a tu favor la “ley de la atracción” que hará que tus metas se realicen en tu vida.

Hoja de METAS

Llénela HOY mismo

Estoy iniciando mi negocio por las siguientes razones: Haz un círculo sobre las razones más importantes para usted.

Seguridad Financiera	Comprar auto nuevo	Regresar a mi país	Obras de beneficencia
Comprar casa nueva	Viajar por el mundo	Ayudar a mi familia	Educación para mis hijos
Más tiempo para mi familia	Pagar mis deudas	Libertad de tiempo	Dejar mi trabajo actual

Haz tu lista de tus diez metas del año 2012.

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____
8. _____
9. _____
10. _____

¡Lee estas metas en forma de decretos, todos los días!
¡No pares hasta llegar a Diamante Ejecutivo!

Lista de Prospectos.

Si descubrieras una mina de oro ¿A quién le avisarías para que te ayudara a sacar ese oro?

Recuerda que estás ofreciendo un regalo maravilloso de salud y riqueza. Haz tu lista lo más grande posible.

Este es tu plan de acción – Es tu recurso más importante cuando inicias tu negocio. Mientras más larga sea tu lista, tu postura ante tus prospectos será mejor. Si tienes una lista de 10 personas y las primeras 5 te dicen no, sentirás una gran presión al hablarles a las 5 restantes y esto te hará casi rogarles para que entren al negocio reduciendo así tu efectividad. Por otro lado, si tuvieras una lista de 100 personas y las primeras 5 te dicen que no, aun tienes 95 para contactar en los próximos 30 días. Esto te dará mucha seguridad y querrás contactar de inmediato a todos tus prospectos.

Nunca prejuzgue a nadie.

Tu trabajo es compartir la información con todo mundo. Usa las herramientas – videos y audios, de seguimiento y pregunta a tu prospecto ¿Qué es lo que más te gustó de lo que escuchaste? Muestra los beneficios del producto contando tu testimonio de salud y habla del potencial del negocio a través de contar testimonios de éxito de gente que conoces. Háblale a todos tus contactos, no descartes a nadie, la persona menos pensada puede ser el líder que estás buscando.

Pasos a seguir para hacer tu lista de Contactos.

1. Usa algunos recursos para hacer tu lista. Utiliza el directorio telefónico de tu celular para sacar nombres de contactos. También puedes usar tu libreta de teléfonos. Haz una lista de 75 a 200 personas.
2. Clasifica tus prospectos marcando la columna izquierda de la lista, de acuerdo a los siguientes criterios:

Exitosos **(E)**

Personas Sociables **(S)**

Personas con Influencia **(I)**

Estas son las personas que deberás contactar primero con la ayuda de tu equipo de apoyo.

Cómo hacer presentaciones efectivas (Uno a uno, pequeñas reuniones y reuniones en casa)

ANTES DE LA REUNION.

- Resolver preguntas sobre el producto.
- Resolver preguntas sobre el plan de negocio.
- Resolver preguntas sobre la empresa
- Establecer compromisos y metas.
- Revisar la lista de contactos.

Si tienes dudas sobre lo que debes responder a una pregunta o no sabes, llama a tu patrocinador o a alguien de tu equipo de apoyo para que te ayude. Tienes a la mano profesionales que conocen todas las respuestas y están ahí para ayudarte.

INVITA A TUS PROSPECTOS A TOMAR CAFE.

Para tener resultados óptimos, te sugerimos utilizar el siguiente ejemplo para invitar:

EJEMPLO 1

*(Saludar brevemente, asegúrate de usar el nombre de tu prospecto durante la conversación)...
Juan, quiero invitarte a tomar un café ... el día de mañana, a las 6 de la tarde. ¿Puedo contar contigo?*

EJEMPLO 2

*Juan, acabo de conocer un negocio fuera de serie y me gustaría que me dieras tu opinión.
¿Podemos reunirnos para tomar un café y compartirte los detalles?*

Tu **entusiasmo** al invitar hará que tus candidatos asistan. Se muy breve. Recuerda que sólo estás invitando a tomar café.

PREPARATIVOS.

- Producto. Asegúrate de tener por lo menos 3 cajas de Gano Café.
- Papelería. Debes tener folletos sobre producto y tu rotafolio de negocio. También asegúrate de tener solicitudes (aplicaciones) a la mano.
- DVD. Consigue el DVD “Ganoderma Mito o Realidad”

Durante la reunión:

- Sírvale Gano Café a tu prospecto.
- Agradécele a tu prospecto su tiempo y su ayuda.
- **Muestra el video “Ganoderma: Mito o Realidad”.** *Mencionando “Este video que te voy a mostrar es muy entretenido y breve, dura aproximadamente 10 minutos, contiene información que está cambiando la vida de millones de personas en el mundo. Estoy seguro que te va a encantar.*
- **Cuenta con *entusiasmo y brevedad* tu testimonio de salud y de negocio.** Puedes mencionar tu escepticismo inicial y los resultados que haz visto en tu salud y en la de tus seres amados.
- **Documentar.** Muestra el respaldo científico y médico. También sugiérele a la gente que entren al sitio de Internet www.PubMed.gov que es la biblioteca de publicaciones médicas del gobierno de los Estados Unidos.
- **Plan de Negocio.** Muestra la tabla de potencial de ingresos de inicio rápido y la tabla de residual binario.

COMO SER PARTE DE GANO EXCEL.

- **LLENA TU SOLICITUD.**
- **ESCOJE UNA DE LAS DOS FORMAS DE PARTICIPAR EN EL PROGRAMA**

COMO CONSTRUCTOR DE NEGOCIO	COMO CONSUMIDOR
<ul style="list-style-type: none"> • Adquiera tu paquete de \$195 y posiciónate para recibir el máximo de ganancias. • Disfruta de nuestros deliciosos y saludables productos. • Gana cheques semanales. 	<ul style="list-style-type: none"> • Ayúdame con dos o tres cajas de producto. • Disfruta de nuestros deliciosos y saludables bebidas. • Obtén una excelente salud.

- **Cierre.** *“Estoy seguro que lo que haz escuchado te ha llamado la atención y que ya estás pensando en quién puede beneficiarse. Para tomar una decisión piensa en lo siguiente:*

1. *¿Te gustaría tener más salud y más dinero?*
2. *¿Conoces personas que tomen café y quieran ganar dinero?*

- *Te doy la bienvenida a Gano Excel y al Grupo Sistema Global.*

Dale una solicitud a tu prospecto y ayúdale a llenarla.

DESPUES DE LA REUNION.

SEGUIMIENTO. A los prospectos que no acepten inscribirse, ofréceles el material de seguimiento, que deberá contener el DVD de testimonios de salud y el folleto de productos. Diles que les prestarás el material para que lo revisen. No olvides llamarles 48 horas después para recogerlo (**seguimiento**).

A los que se inscriban dales también el material de seguimiento y prográmales su primera “reunión de entrenamiento” (ayúdales a que lleven a cabo todos los pasos descritos en este Plan de Acción.)

¡No pares hasta llegar a Diamante Ejecutivo!